



Ellucian CRM Advance

Impulsando el futuro de la recaudación de fondos

Los recaudadores de fondos necesitan acceder y administrar carteras de prospectos y propuestas de recaudación de manera rápida y eficiente, ya sea en la oficina o en el campo. Ellucian CRM Advance brinda soporte para los complejos requisitos de prospección y fidelización de donantes, así como para el procesamiento de las contribuciones.

Con Ellucian CRM Advance, el personal de recaudación de fondos puede identificar fácilmente los objetivos, tomar decisiones más rápidas y medir el avance. Diseñado exclusivamente para la educación superior y desarrollado a partir de las sugerencias y necesidades de nuestros usuarios, Ellucian CRM Advance, permite configurar alertas y flujos de trabajo, personalizar planes de divulgación y comunicación, y usar analíticos para ayudar a identificar nuevos objetivos. Cualidades que sabemos representan el soporte necesario para efectuar campañas exitosas de recaudación de fondos.



“CRM Advance nos permite conocer como nunca los intereses de prospectos y donantes, iniciar y fortalecer una relación con ellos a partir de sus preocupaciones e ideales más personales.”

MARK KOENIG

Vicepresidente adjunto de Servicios de Procuración de Fondos, Análisis y Estrategia Digital, Fundación de la Universidad del Estado de Oregón

Ellucian CRM Advance:

- Proporciona información en tiempo real sobre cómo se están desempeñando sus esfuerzos de recaudación de fondos, afianzando el involucramiento de los donantes
- Admite una amplia gama de campañas de recaudación, desde las más simples hasta las más complejas, con configuraciones adaptadas para la educación superior
- Impulsa el ROI al optimizar la integración de sistemas, los procesos de usuario y los análisis basados en datos

Capacidades

Extienda sus alcances de prospección

Búsqueda intuitiva, reportes y flujos de trabajo que brindan mayor flexibilidad, capacidad de configuración y extensibilidad en toda su institución, esto lo ayuda a mejorar sus esfuerzos de recaudación de fondos y administrar el progreso de sus objetivos anuales de manera más eficiente.

Recaude fondos desde cualquier lugar

Una interfaz de usuario móvil, segura y basada en la nube que proporciona al personal acceso intuitivo, lógico y rápido a los datos que necesitan; incluida una vista unificada de las interacciones, para que sepan exactamente quién ha contribuido y quién no.

Acceso personalizado para todos los usuarios

Los paneles configurables basados en roles y la interfaz de usuario se pueden adaptar a las necesidades de cada usuario.

Alcance sus objetivos de recaudación de fondos más rápido

Diseñado para los esfuerzos de recaudación de la educación superior, Ellucian CRM Advance, respalda las necesidades multifacéticas de la generación y administración de donantes, así como el procesamiento de las contribuciones.

Estadísticas de recaudación de nuestros usuarios* (USD):



Más de **750** clientes



Más de **\$221 mil millones** en donaciones

Más de **\$12 mil millones** en financiación / apoyo recaudado



40 de las 100 principales instituciones de procuración de fondos en los Estados Unidos son clientes de Ellucian

*VSE 2017



UNIVERSITY of DENVER

“Quisimos proveer movilidad a nuestro personal de Desarrollo de Prospectos y poner la información al alcance de su mano, en todo momento y lugar.

Ahora podemos visualizar paneles de control, con información actualizada en tiempo real, de modo que los líderes de proyecto tengan el detalle y progreso de nuestros diversos objetivos”.

CATHEY BARBEE

Vicerrector adjunto, Servicios de Procuración de Fondos, Universidad de Denver

Obtenga más información en ellucian.com/es/crm-advance



Ellucian es el proveedor líder a nivel mundial de software y servicios que impulsan las tareas esenciales de los colegios y universidades. Más de 2,500 instituciones en casi 50 países confían en Ellucian para mejorar su operación y enriquecer la experiencia de sus más de 18 millones de estudiantes. **Conozca más de Ellucian en www.ellucian.com/es.**